

## ¡La Calculadora de Márgenes campaña 2019/20 ya está disponible!

06 de diciembre de 2019

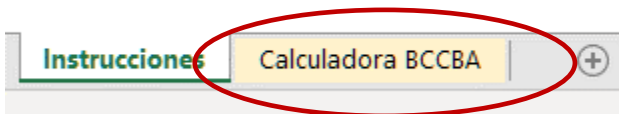
El Departamento de Economía de la Bolsa de Cereales de Córdoba pone a su disposición la nueva calculadora de márgenes para la campaña 2019/20. Esta calculadora permitirá estimar, a través de un planteo técnico promedio para los diferentes departamentos de la provincia de Córdoba, los resultados económicos de maíz temprano, maíz tardío, soja de primera y trigo con soja de segunda para la campaña 2019/20. Al utilizarla, podrá modificar el rendimiento esperado y los niveles de derechos de exportación de manera tal de observar la sensibilidad de la rentabilidad ante cambios en dichas variables.

Puede ingresar a la calculadora mediante haciendo click en el [link](#) y descargando un archivo de Excel. A continuación, se muestra cómo utilizarla:

### Paso 1:

Dirigirse a la pestaña de "Calculadora BCCBA" en la parte inferior del Excel.

**EVITAR AGREGAR/QUITAR FILAS Y COLUMNAS EN ESTE EXCEL PARA SU CORRECTO FUNCIONAMIENTO.**



### Paso 2:

Seleccionar el departamento en el cual se encuentra su campo, dando click en el recuadro que dice "¿En qué departamento se ubica su campo?". Esto abrirá una lista desplegable donde podrá seleccionar el departamento.

PROVINCIA						¿En qué departamento se ubica tu campo?	
<b>Podés modificar los datos en amarillo</b>		<b>Rentabilidad Campaña 2019/20</b>				<b>Retenciones 15% maíz, 20% trigo y 35% soja.</b>	
			<b>SOJA 1ª</b>	<b>TRIGO + SOJA 2ª</b>	<b>MAIZ TEMPRANO</b>	<b>MAIZ TARDÍO</b>	
Rendimiento	qq/ha	34,5	28   29	86,9	75,1		
Precio	USD/qq	205,1	144   205	126,0	123,3		
Ingresos Totales	USD/ha	707	990	1095	926		
Costos Directos	USD/ha	267	493	382	372		
Gastos Comerciales	USD/ha	131	190	315	287		
Margen Bruto	USD/ha	308	307	398	266		

**Paso 3:**

Al seleccionar el departamento, el Excel autocompletará con los datos de costos y rendimientos de los distintos cultivos de nuestra base de datos.

Si así lo desea, puede cambiar las celdas en amarillo con los datos de su campo, para tener una estimación más certera de su rentabilidad.

Al cambiar el nivel de derechos de exportación, se verá reflejado automáticamente en el precio disponible que aparece en la tabla de resultados.

El precio disponible resulta de descontarle al precio de exportación FOB los gastos portuarios, comerciales e impuestos (incluidos los derechos de exportación).

\* También se puede cambiar el precio FOB y valor del dólar de cada cultivo, aunque no se recomienda porque se encuentran actualizados 5/12/2019.

**Podés modificar los datos en amarillo**

Rendimiento trigo	28,1
Rendimiento soja 1ª	34,5
Rendimiento soja 2ª	28,6
Rendimiento maíz temprano	86,9
Rendimiento maíz tardío	75,1

Precio FOB trigo	193,0
Precio FOB soja 1ª	335,5
Precio FOB maíz temprano	162,2
Precio FOB maíz tardío	155,2

Dólar cosecha trigo (diciembre)	64,9
Dólar cosecha maíz temp. (abril)	78,8
Dólar cosecha soja (mayo)	81,2
Dólar cosecha maíz tardío (julio)	86,2

Derechos de exportación trigo	20%
Derechos de exportación soja	35%
Derechos de exportación maíz	15%

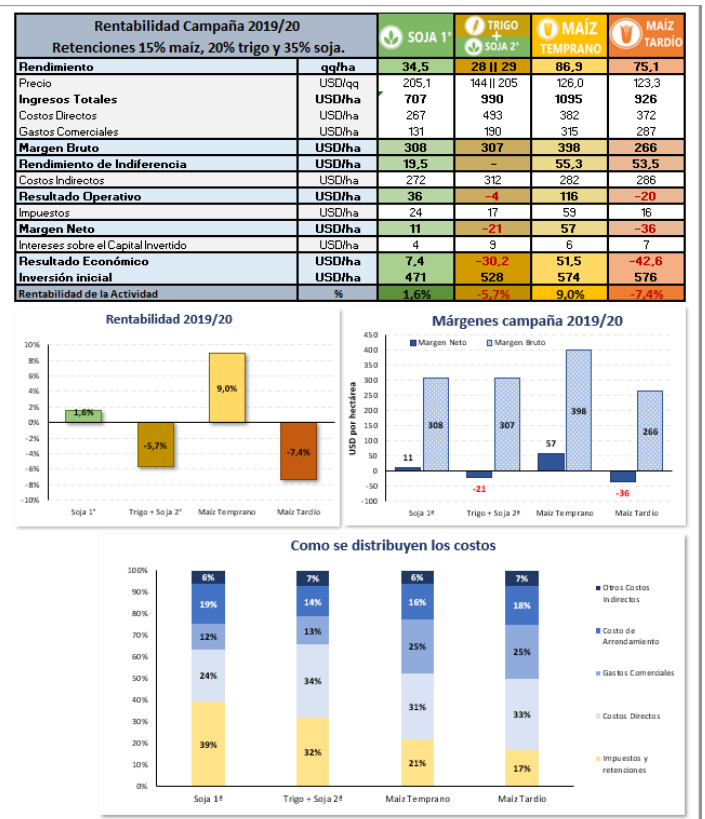
**Paso 4:**

Los resultados se mostrarán en la tabla de la derecha y en los gráficos debajo de ésta. La misma comprende:

- Ingresos totales
- Costos Directos
- Gastos Comerciales
- Margen Bruto
- Rinde de Indiferencia
- Costos Indirectos
- Resultado Operativo
- Impuestos
- Margen Neto
- Intereses sobre el capital invertido
- Resultado Económico
- Rentabilidad de la Actividad

Se detallarán al final de las instrucciones.

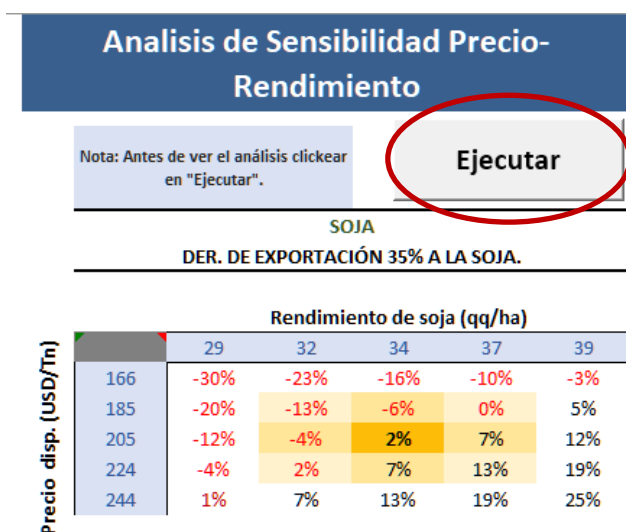
**NO MODIFICAR VALORES DE LA TABLA DE RESULTADOS.**



**Paso 5:**

Para realizar el Análisis de Sensibilidad Precio-Rendimiento uno debe hacer click al botón "Ejecutar".

El análisis será explicado al terminar las instrucciones.



**Ingresos totales:** Es el ingreso que resulta de vender la producción de una hectárea al precio disponible en el puerto de Rosario (precio que recibe el productor en mano). En la tabla, resulta de multiplicar el rendimiento por el precio.

**Costos directos:** Son los costos que están directamente relacionados con la cantidad de hectáreas sembradas y del nivel de producción. Ejemplo de estos costos son: agroquímicos y tareas de labranza.

**Gastos comerciales:** Son los gastos incurridos en la comercialización del cultivo. Incluye el costo del flete para llevar la mercadería al puerto de rosario, comisiones del acopio, paritarias, zarandeo, secado, etc.

**Margen Bruto:** Es el ingreso que le queda al productor luego de pagar los costos directos y gastos comerciales.

**Rendimiento de indiferencia:** Con las condiciones descritas, indica cuál debería ser el rendimiento del cultivo para lograr un margen bruto igual a cero.

**Costos indirectos:** Son los costos que no se encuentran relacionados al nivel de producción, como el arrendamiento, gastos en personal, gastos en movilidad, gastos de oficina, etc. El gasto en personal incluye el salario de una persona encargada de la dirección del campo y un peón.

**Resultado Operativo:** Es el dinero que le queda al productor luego de pagar todos los costos (costos directos e indirectos y gastos comerciales).

**Impuestos:** Agrega el impuesto a las ganancias, impuesto a los sellos y el impuesto al cheque.

**Margen Neto:** Es el dinero que le queda al productor luego de pagar todos los costos e impuestos. En la tabla se calculó como el 1,75% anual de la **inversión inicial** en dólares.

**Inversión inicial:** Se considero como la suma de los costos indirectos y directos, a excepción del costo de cosecha.

**Resultado Económico:** Es la medida de rentabilidad final del cultivo. Resulta de restarle al margen neto los intereses. Este resultado incluye el **costo de oportunidad** tanto de la tierra (arrendamiento), como del trabajo propio (administración del campo) y del dinero invertido.

**Costo de oportunidad:** Cuando hablamos de costo de oportunidad hacemos referencia al dinero que se podría haber obtenido al destinar los recursos en una actividad alternativa. Por ejemplo, una persona que trabaje en su campo tiene el costo de su tiempo,

ya que podría estar trabajando en otro sitio y percibir un salario. Si esta persona no administrase su campo, debería contratar a un encargado.

**Análisis de sensibilidad:** Muestra la rentabilidad que se obtendría combinando distintos valores de rendimiento y precios disponibles. Las celdas con fondo naranja claro son las combinaciones más probables, ya que estos precios y rendimientos están muy cerca de los colocados por el productor cuando se llenan los datos.

**Nota:** La calculadora dejará de funcionar el día 12/12/2019. Se solicita descargarla nuevamente desde <http://www.bccba.com.ar/index.html> para contar con la versión actualizada.

Permitida la reproducción total o parcial del presente informe citando la fuente.

DEPARTAMENTO DE ECONOMÍA BCCBA



**CONSULTAS** [gagusto@bccba.org.ar](mailto:gagusto@bccba.org.ar)

[jdominguez@bccba.org.ar](mailto:jdominguez@bccba.org.ar) | [ldipre@bccba.org.ar](mailto:ldipre@bccba.org.ar)

[www.bccba.com.ar](http://www.bccba.com.ar) | 54 351 4229637 - 4253716 Int. 140